

sales academy

Das einzigartige Erfolgskonzept für Unternehmen im Handwerk



Roland Schraut ist Experte und wirkungsvoller Impulsgeber für erfolgreiches Verkaufen. Der erfahrene Vertriebsspezialist, Unternehmer, Autor und KeyNote Speaker bringt komplizierte Zusammenhänge einfach und klar auf den Punkt und verbindet Wissensvermittlung mit Unterhaltung auf sehr geschickte Weise. Mit der sales academy hat er das derzeit wohl erfolgreichste Unternehmer Mentoring-Programm für das Handwerk entwickelt. Seit vier Jahren schreibt die sales academy an allen Standorten in Deutschland und Österreich Erfolgsgeschichten. Machen Sie mit, sichern Sie sich heute Ihren Platz in der academy 2019 und schreiben Sie jetzt Ihre eigene Erfolgsgeschichte.

Information & Buchung

Telefon 0049 9128 - 9254030

Email info@salesacademy.ag

sales academy

7 Seminartage

Praxis-
aufgaben

½ Tag
persönliches
Coaching vor Ort

Austausch
in der
Gruppe

Telefoncoaching

sales academy 2019

Hamburg – Düsseldorf – Nürnberg – Salzburg

Leistungsumfang

Persönlicher Ausbildungscheck
7 Tage academy inkl. Tagungspauschale
½ Tag persönliches Coaching
vor Ort inkl. Spesen
Telefonbetreuung
Unterlagen
Erfolgskontrolle & Zertifikat

Monatlicher Beitrag

529,- Euro
Januar 2019 bis Dezember 2019
Rechnungsstellung jeweils zum
10. des Monats

Resultat

Bereits während der sales academy
wird Ihr unternehmerisches Verhalten
gezielter, verbindlicher und erfolgreicher.

Bonus

Bei Zahlung Ihrer Teilnahme in einem Betrag
bis 10.01.2019 begleichen Sie anstelle von
6.348,- nur 5.700,-. Sie sparen 648 Euro.
Alle Preisangaben zzgl. gesetzl. MwSt.

Tagungsorte 2019

Hamburg	Best Western Premier Alsterkrug-Hotel Alsterkrugchaussee 277, D-22297 Hamburg
Termine	14.02. / 14.03. / 11.04. / 06.06. 12.09. / 17.10. / 05.12.
Düsseldorf	Sheraton Düsseldorf Airport Hotel Terminal Ring 4, D-40474 Düsseldorf
Termine	13.02. / 13.03. / 10.04. / 05.06. 11.09. / 16.10. / 04.12.
Nürnberg	Mövenpick Hotel Nürnberg Airport Flughafenstraße 100, D-90411 Nürnberg
Termine	18.02. / 18.03. / 13.05. / 24.06. 16.09. / 21.10. / 18.11.
Salzburg	Hotel Ammerhauser Dorfstr. 1, A-5102 Anthering
Termine	25.02. / 25.03. / 29.04. / 27.05. 23.09. / 28.10. / 25.11.
Zeit	jeweils 9.30 Uhr bis 17.30 Uhr

Was Teilnehmer sagen

Ich arbeite ja schon ein paar Jahre mit Roland Schraut. Wenn alles klappt was sich für dieses Jahr im Zuge der sales academy angekündigt hat, werden wir unser Betriebsergebnis seit Beginn dieser Zusammenarbeit verfünffacht haben.
Jan Korf, Hamburg

Wir haben bisher nach jedem academy-Tag etwas Konkretes umgesetzt.
Heike Kupferschmid, Spaichingen

Die sales academy ist das Beste, was ich bisher mitgemacht habe.
Heiko Kesting, Waldeck

Ich merke, dass bei mir ein deutlich positives Umdenken stattfindet und die sales academy Früchte trägt. Ein spannendes Jahr liegt vor uns. Ich freu mich auf unser nächstes Treffen.
Guido Blank, Weihungszell

Ich bin Dir heute dankbar dafür, dass Du mich überzeugt hast, mitzumachen. Helge Kujat, Bad Oldesloe

Ich bin top motiviert. Zwei Jahre lang war Stillstand. Jetzt entwickelt sich wieder etwas.
Jürgen Prior, Neckarbischofsheim

Ich habe für 30.000 Euro angeboten, der Wettbewerb lag bei 19.000 - ich hab den Auftrag bekommen.
Jan Utermark/Friedrichstadt

Egal wo man mit seinem Unternehmen steht, es lohnt sich auf jeden Fall mitzumachen.
Sabine Haeger, Kürten

Ich hätte so etwas schon viel früher machen sollen!
Peter Kornmann, Eschenburg-Simmersbach

Ohne die sales academy gäbe es mein Unternehmen vermutlich nicht mehr.
Stefan Ebbecke, Göttingen

Hallo Roland, im Anhang mein aktuelles Ergebnis. Ich bin darüber total happy und auch stolz.

Das wollte ich gerade mal mit Dir teilen. Denn immerhin gibst Du mir super die Richtung vor.

André Kirchhoff, Melsungen

Das was ich hier erlebt habe, hat einiges in unserem Leben verändert. Wenn ich momentan sehe, was bis heute so abgeht in Sachen Lebensqualität, Freiheit und Freizeit:

Ich kann die sales academy nur jedem ans Herz legen, der mit weniger Arbeit und mehr Spaß am Leben mehr verdienen möchte.
Georg Niebler, Adelsdorf/Neuhaus

Also Momentan macht es richtig Spaß so zu arbeiten.

Nach zwei Jahren Verlust schreiben wir jetzt schon - nach acht Wochen sales academy - positive Zahlen und haben Geld auf dem Konto.

Fühlt sich sehr gut an.

Dominic Huber, Geisingen/Gutmardingen

Eigentlich habe ich Christian dazu gedrängt an der sales academy mitzumachen.

Nachdem ich noch einmal persönlich mit Roland Schraut gesprochen habe, war mir klar, das ist etwas für ihn und unseren Betrieb.

Und das hat sich auch bestätigt: Christian kommt jedes Mal positiv und voller Elan nach Hause.

Auch bei mir hat sich die Achtung vor der eigenen Leistung erhöht.

Eveline + Christian Schnurr, Merdingen

Anmeldung zur sales academy 2019

per Fax bitte senden an 0049 9128-9254031

per Email senden an info@salesacademy.ag

Gewünschten Tagungsort bitte ankreuzen

- Hamburg
- Düsseldorf
- Nürnberg
- Salzburg

Teilnehmer/In

_____ Name	_____ Vorname
_____ Firma	_____ evtl. Firmenzusatz
_____ Straße/Haus-Nr.	_____ PLZ/Ort
_____ Email	_____ Telefon

Gewünschte Zahlweise bitte ankreuzen

- 12 x 529,- Euro
- bis 10.01.2019 1 x 5700,- Euro

Alle Preisangaben zzgl. gesetzl. MwSt.

Unterschrift

Die schriftliche Anmeldung ist verbindlich. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt. Die Plätze sind limitiert. Jeder Teilnehmer ist für sein Erscheinen selbst verantwortlich. Teilnahmegebühren werden bei Nichterscheinen nicht zurückerstattet. Im Falle einer Stornierung wird die Gebühr in voller Höhe berechnet. Kommt ein Teilnehmer bei monatlicher Zahlweise in Verzug wird der gesamte Teilnahmebetrag fällig. Es besteht kein Anspruch, bei persönlicher Verhinderung einen Termin nachzuholen. Der Teilnehmer hat jedoch die Möglichkeit jederzeit einen Stellvertreter zu entsenden. Wir behalten uns vor, einen Termin gegebenenfalls kurzfristig zu verschieben, wenn durch unvorhergesehene Umstände die Durchführung gefährdet oder nicht sinnvoll ist. Mit der Buchung der sales academy erteilt der Teilnehmer sein Einverständnis für Foto- und Filmaufnahmen während der sales academy sowie die Erlaubnis für die Nennung von Firma und Name als Referenz. Änderungen vorbehalten. Stand: Mai 2018