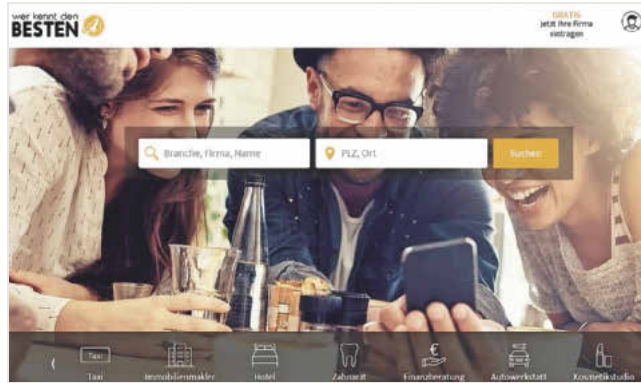


WER KENNT DEN BESTEN?

Neue Meta-Suchmaschine für die Bewertung von Unternehmen

WerkenntdenBesten.de ist eine neue Metasuche für Online-Bewertungen. »Wir zeigen derzeit über 30 Millionen Online-Bewertungen für mehr als eine Million Unternehmen. Die Anzahl der aktiven User verdoppelt sich monatlich«, sagt Christian Maar, Vorstandschef der 11880 Solutions AG. »Nach nur zwei Monaten nutzen schon rund 5000 Unternehmen unser Paket, mit dem sie bequem und einfach Online-Bewertungen ihrer Kunden sammeln können und gleichzeitig über jede neue Bewertung zu ihrer Fir-



Handwerkersuche auf WerkenntdenBesten.de

ma von uns informiert werden. Mit WerkenntdenBesten.de haben wir offenbar den Zeitgeist getroffen.«

11880 Solutions AG

82152 Martinsried

Tel.: (089) 8954-1183

www.werkenntdenBesten.de

WAS WIR VON ED SHEERAN LERNEN KÖNNEN

Wie Sie ertragreicher verkaufen. Die Kolumne von Roland Schraut.

Der unscheinbar wirkende 26-jährige Ed Sheeran ist momentan der gefragteste und erfolgreichste Musiker mit über 20 Millionen verkauften Alben und auf dem Weg, Interpret des Jahrzehnts zu werden. Es gibt weltweit etliche hochtalentierte Sänger und Songwriter, die ebenfalls hart arbeiten und alles für Ihren Erfolg tun. Dennoch schaffen sie den großen Sprung nicht. Warum gelingt es gerade ihm? Seine Antwort auf diese Frage in einem vor kurzem veröffentlichten Interview lautet: »Viele tun Dinge, um anderen zu gefallen.

Du musst Dein eigenes Ding machen.« Manche Tischlerunternehmer erzählen in vertrauten Momenten von spannenden, kreativen Ideen abseits von Fenstern, Türen, Einrichtungen und Holz. Ihre Aussagen beginnen mit »Wenn ich mal...«, »Ich wollte schon immer...«, »Wenn mal mehr Zeit ist...« Was dann folgt, klingt für mich sehr häufig nach dem »eigenen Ding«, nach einer Leidenschaft und besonderen Energie, nach einer Idee wie sie eben nur dieser Unternehmer in sich trägt und umsetzen könnte. Jemand der entdeckt hat, was ihn antreibt, was ihn und sein persönliches Wirken einzigartig

macht und danach handelt, wird nicht nur um ein paar Prozent erfolgreicher werden. Die positive Strahlkraft und Entwicklung dieser Person wird sich vervielfachen. Leider bleibt es oft beim »könnte«, weil der Mut fehlt, das eigene Ding zu machen. Es würde bedeuten, einen Weg zu beschreiten, den vor uns noch keiner so gegangen ist. Beispielsweise eine Leistung auf eine Art anzubieten, wie es in der Branche aktuell kein anderer tut. Davor haben wir Angst. Es ist in Ordnung, Angst zu haben. Und gleichzeitig ist es genau die Herausforderung, um die es geht: sich dieser Angst zu stellen und sie zu überwinden.

»Angst zu haben ist okay.
Es geht darum, sie zu überwinden.«

ROLAND SCHRAUT

Der Verkaufsexperte Roland Schraut bietet mit der »Sales academy« ein Mentoringkonzept für Unternehmer im Handwerk an. Infos unter www.salesacademy.ag



feco
Die TrennWand.

Wir
schaffen
Raum
für Erfolg.

Das feco-Trennwandsystem verbindet die Transparenz von Glaswänden mit der Eleganz von Holz.



www.feco.de

Projekt: Südwestmetall Esslingen